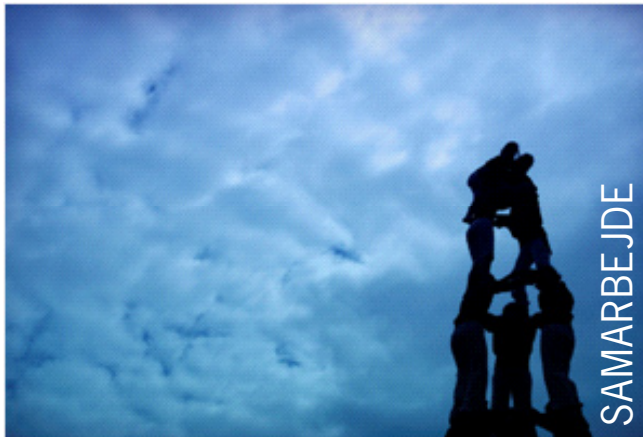


Søger du efter nye muligheder?



TofKo Business Development A/S
Afsætnings- og Virksomhedskonsulenter

Ikke kun løsninger - men resultater!



...vi hjælper dig!

Gode resultater kommer sjældent af sig selv. Men hvem har tid, lyst og ressourcer til at vente på tilfældigheden? Det er langt mere sikkert at planlægge sig til resultater. Med TofKo som samarbejdspartner vælger du den direkte vej til målet.

Tofko skaber rammerne

En uforpligtende samtale, hvor rammerne bliver afstukket, er en god begyndelse på en opgave. Vi lægger vægt på, at opgaveformuleringen bliver så konkret som mulig. Det giver dig mulighed for at vurdere, om resultaterne svarer til forventningerne.

Løsninger og resultater vurderes jævnligt undervejs i samarbejdet, og du er hele tiden med til at bestemme, i hvilken retning opgaveløsningen skal gå.

Praktiske og realistiske arbejdsgange

Hvad enten målet er øget salg, nye markeder eller fastholdelse af de eksisterende, har vi erfaringen til at nå resultatet. Vi foreslår en praktisk og realistisk arbejdsgang.

For at sikre at din virksomheds projekt kører planmæssigt, tager TofKo gerne del i projektstyringen og det praktiske arbejde.

Få en skræddersyet løsning!

Ingen opgave er for stor eller lille. TofKo har udført opgaver i alle størrelsesordener og indenfor mange forskellige brancher. Derfor er vi klar til at løfte lige netop dén opgave, du ønsker løst.

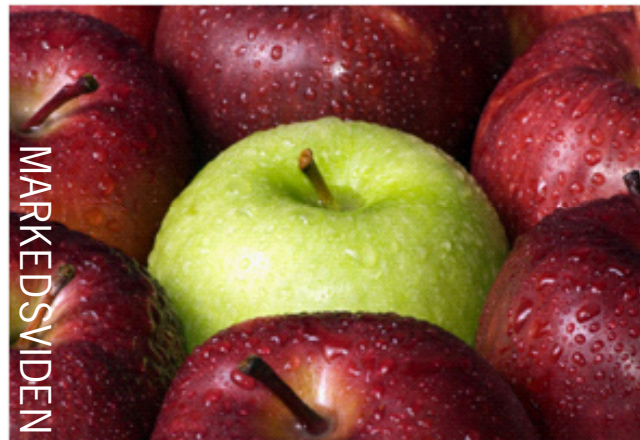
Tilpasset rådgivning

TofKo arbejder målrettet ud fra en filosofi om, at alle virksomheder er forskellige. Derfor tilpasser vi vores rådgivning og vores løsninger til den enkelte kundes aktuelle behov. En skræddersyet løsning i tæt samarbejde med den enkelte virksomhed og gerne til en fast pris.

TofKo bearbejder realistiske muligheder og omsætter dem til brugbare resultater. Netop resultaterne er vigtigst - både for dig og os - for det er dem, vi skal leve af!

Assistance efter dine behov

Vi står til rådighed ved de opgaver, som du har brug for hjælp til at få løst. På den måde slipper du for ansætte en medarbejder, som du ikke kan drage fuld nytte af. Hos TofKo kan du vælge at fokusere på enkelte indsatsområder, hvor du kun binder dig for små trin ad gangen og efterhånden kan føje flere til. Eller du kan vælge at købe et samlet koncept, hvor hele virksomhedens markedsføring og kommunikation kommer under lup.



Styrk din virksomheds konkurrenceevne...

Har din virksomhed den ønskede position på markedet? Langsigtede markedsføringsmål er et vigtigt redskab i planlægningen af din virksomheds fremtid. TofKo tilbyder professionelt modspil - vi ser på virksomheden fra en ny synsvinkel og rådgiver om, hvordan din virksomhed får afsat sine produkter.

En målrettet markedsføringsindsats

TofKos konsulenter mestrer både de tekniske og praktiske elementer i hele markedsføringsarbejdet og kan bl.a. hjælpe dig med:

- Markedsanalyse
- Kommunikationsstrategi
- Grafisk design
- Webkommunikation
- Intern og ekstern kommunikation
- Markedsføringsmaterialer

I tæt samarbejde med dig udarbejder vi kommunikationsmateriale til din virksomhed, så det passer det ønskede image!



Få dit budskab igennem!

Der er behov for præcise budskaber, der trænger igennem, før effekten indfinder sig. Især i forretningslivet er det vigtigt, at de rigtige ord bliver formidlet til de rigtige mennesker på den rigtige måde.

Opnår du ingen salgseffekt?

Sprog og kommunikation er ofte et overset succeskriterium, når virksomheden skal fokusere på salg. Førstehåndsindtrykket er vigtigt, og ofte sættes der lighedstegn mellem kvaliteten af kommunikationen og virksomhedens produkt. Det er derfor vigtigt, at kommunikationen ikke bare er i orden, men HELT i orden. Vi tilbyder hjælp til tekstformulering og oversættelse af bl.a.:

- Salgs- og marketingsmateriale
- Præsentationsmateriale
- Almindelig korrespondance
- Websites
- Rapporter
- Pressemeddelelser

TofKo tilbyder sproglig assistance på dansk, engelsk og tysk. Vi anvender et enkelt, korrekt og forståeligt sprog - direkte rettet mod dine kunder, samarbejdspartnere, pressen eller de offentlige myndigheder.





Screening

KUNDECASE

“ Vi bruger vores tid på de opgaver, vi er gode til! ”

Michael Sørensen, adm. direktør hos Armiga A/S, fortæller her, hvordan hans virksomhed fik hjælp til kundesøgning samt praktiske opgaver:

“Vi søgte nye afsætningskanaler og indledte et samarbejde med TofKo omkring virksomhedssøgning i Norge. I en indledende samtale fastsatte vi mål og rammer, og derudfra udførte TofKo en virksomhedsscreening og grovfiltrering, som vi selv finsorterede i. Med udgangspunkt i vores forslag og ideer udarbejdede TofKo sideløbende en profilbrochure og introduktionsbrev. TofKo trykte brochuren og flettede introduktionsbrevet, der blev sendt til os i én fil - klar til print og forsendelse!”

Vi har ikke brugt meget tid på det praktiske, men har under hele forløbet kunne fortsætte med de opgaver, vi er gode til.”

*Michael Sørensen,
Administrerende direktør,
Armiga A/S*



The collage contains three documents:

- Brochure:** Features the headline "Høj kvalitet - sikker levering" and "High quality - on-time delivery". It includes sections for "Fakta" (Facts), "Kompetencer" (Competences), and "Kvalifikation" (Qualification).
- Introbrev:** A letter dated "Torsdag, April 9, 2009" from "Runde Møde Et-til-Et Company search and partner". It discusses a search for a Danish company producing cleaning tools.
- Company Profile:** A document for "ARMIGA" with contact information for "Michael Sørensen" and "E-mail: Michael.S@armiga.dk".

Brochure

Introbrev

“ Vi er ikke i tvivl om, hvor vi henvender os næste gang! ”

Johnny Hauberg, adm. direktør hos Hytek A/S, fortæller her, hvordan opgaven blev løst på en billig og effektiv måde, da virksomheden skulle deltage på en af offshoreindustriens største messer:

“Vi manglede flere forskellige markedsføringsmaterialer for at kunne begå os på eksportmarkederne, men vi havde hverken tiden eller kompetencen i huset. TofKo tilbød at hjælpe os med at rentegne roll-up og plancher. Samarbejdet udviklede sig hurtigt til at omfatte tekstforfatning og oversættelse til engelsk samt selvkørende PowerPoint .

Vi er fuldt ud tilfredse med samarbejdet med TofKo. Det skinner helt klar igennem, at TofKo har stor erfaring med rådgivning af små og mellemstore virksomheder. Vi er ikke i tvivl om, hvor vi henvender os næste gang, vi ikke selv har kompetencen i huset”.

*Johnny Hauberg,
Administrerende direktør,
Hytek A/S*



KUNDECASE



Tekstforfatning og oversættelse



Plakat



Roll-up

Kreativitet og sund fornuft kombineres i løsninger af høj kvalitet - og til fornuftige priser!

Med baggrund i uddannelse og erfaring omsætter vi teori til praksis, og rådgivningens kvalitet dokumenteres af resultaterne.

TofKo er en konsulentvirksomhed med eget handels- og ingeniørhus. Siden etableringen i 1987 har vi løst opgaver inden for salg, markedsføring, kommunikation, strategi, organisationsudvikling og rekruttering.

Vi har hjulpet mange små og mellemstore virksomheder til vækst - nationalt såvel som internationalt.



TofKo Business Development A/S

Afsætnings- og Virksomhedskonsulenter

Nørremarksvej 27 • DK-9270 Klarup • Danmark • Tel.: +45 98 31 77 11 • Fax: +45 98 31 77 55 • www.tofko.dk • E-mail: info@tofko.dk