

# Vokser dit salg, som du ønsker?



**TofKo Business Development A/S**  
Afsætnings- og Virksomhedskonsulenter

## Ikke kun løsninger - men resultater!



## Hvem er vi?

### Mission

Vi vil medvirke til vækst - nationalt og internationalt - i små og mellemstore virksomheder gennem rådgivning indenfor strategi, forretningsudvikling, markedsføring og eksport.

### Teamet

TofKos medarbejdere besidder viden og kompetencer indenfor virksomhedsledelse, kommunikation, sprog, marketing og salg. Vi omsætter teori til praksis og rådgivningens kvalitet dokumenteres af resultaterne.

### Historien

Siden etableringen i 1987 har TofKo løst opgaver indenfor alle aspekter i virksomhedsudvikling med fokus specielt på afsætning og eksport. TofKo er en konsulentvirksomhed med eget handels- og ingeniørhus, - dette er med til at sikre, at vores rådgivning er i samklang med arbejdet "på den anden side af skrivebordet".

Medlem af



DANSK MANAGEMENT RÅD

## ...vi hjælper dig!

Gode resultater kommer sjældent af sig selv. Men hvem har tid, lyst og ressourcer til at vente på tilfældigheden? Det er langt mere sikkert at planlægge sig til resultater. Med TofKo som samarbejdspartner vælger du den direkte vej til målet.

### Tofko skaber rammerne

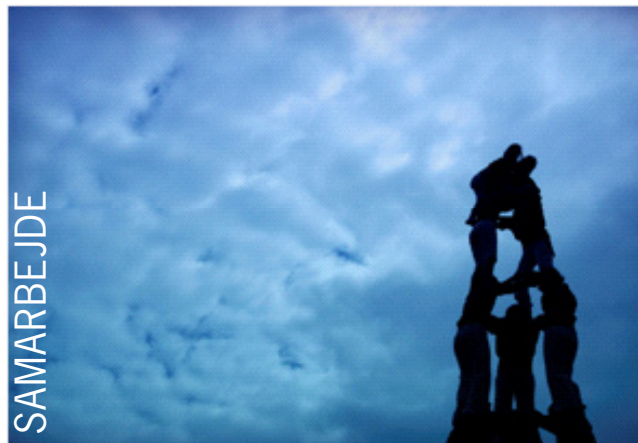
En uforpligtende samtale, hvor rammerne bliver afstukket, er en god begyndelse på en opgave. Vi lægger vægt på, at opgaveformuleringen bliver så konkret som mulig. Det giver dig mulighed for at vurdere, om resultaterne svarer til forventningerne.

Løsninger og resultater vurderes jævnlige undervejs i samarbejdet, og du er hele tiden med til at bestemme, i hvilken retning opgaveløsningen skal gå.

### Praktiske og realistiske arbejdsgange

Hvad enten målet er øget salg, nye markeder eller fastholdelse af de eksisterende, har vi erfaringen til at nå resultatet. Vi foreslår en praktisk og realistisk arbejdsgang.

For at sikre at din virksomheds projekt kører planmæssigt, tager TofKo gerne del i projektstyringen og det praktiske arbejde.





# Strategi og handling er vores arbejdsfelt!

## Strategiudvikling

En virksomheds vedvarende vækst og udvikling er afhængig af et gennemarbejdet strategisk fundament, som hele organisationen bakker op om. Ud fra virksomhedens ressourcer kan TofKo i samarbejde med virksomheden opsætte de mål, som skal danne rammen for fremtiden. TofKo har i mere end 20 år medvirket til en strategiudvikling i nordjyske SMV'er, og vi har fastholdt kontakten til størstedelen af virksomhederne gennem implementering af planerne.

## Operationelle opgaver

For at sikre at de strategiske beslutninger føres ud i livet, tager TofKo gerne rollen som den midlertidige chef / sparringspartner, der samtidig medvirker i den udførende opgaveløsning. Som koordinator holder vi fast i idégrundlaget og driften. I forbindelse med den individuelle virksomhedsudvikling deltager vi i udarbejdelse af praktiske opgaver. F.eks.:

- Handlingsplaner
- Budgetter
- Markedsførings materiale

# Få en skræddersyet løsning!

Ingen opgave er for stor eller lille. TofKo har udført opgaver i alle størrelsesordener og indenfor mange forskellige brancher. Derfor er vi klar til at løfte lige netop dén opgave, du ønsker løst.

## Tilpasset rådgivning

TofKo arbejder målrettet ud fra en filosofi om, at alle virksomheder er forskellige. Derfor tilpasser vi vores rådgivning og vores løsninger til den enkelte kundes aktuelle behov. En skræddersyet løsning i tæt samarbejde med den enkelte virksomhed og gerne til en fast pris.

TofKo bearbejder realistiske muligheder og omsætter dem til brugbare resultater. Netop resultaterne er vigtigst - både for dig og os - for det er dem, vi skal leve af!

## Assistance efter dine behov

Vi står til rådighed ved de opgaver, som du har brug for hjælp til at få løst. På den måde slipper du for ansætte en medarbejder, som du ikke kan drage fuld nytte af. Hos TofKo kan du vælge at fokusere på enkelte indsatsområder, hvor du kun binder dig for små trin ad gangen og efterhånden kan føje flere til. Eller du kan vælge at købe et samlet koncept, hvor hele virksomhedens markedsføring og kommunikation kommer under lup.





## Find nye græsgange

På grund af den finansielle krise bliver der længere mellem kunderne, og det er derfor vigtigt, at virksomhederne søger nye græsgange. Dette kræver, at virksomheden har den rette information omkring deres nuværende markeder samt potentielle markeder.

### Eksport kan være vejen frem

TofKo har i mange år arbejdet med eksportudvikling af danske virksomheder og besidder derfor en stor erfaring indenfor området og vi mener at eksport kan være vejen frem. I mange tilfælde er netværk en effektiv måde at starte eksport på. Vi har etableret flere succesfulde eksportnetværk og vores erfaringer vil effektivisere søgen efter potentielle muligheder. TofKo vil i samarbejde med virksomheden undersøge mulighederne igennem:

- Markedsanalyser
- Kundeanalyser
- Brancheanalyser
- Lokalisering af eksportkanaler

Herigennem kan vi opnå den mest optimale løsning, som passer til virksomhedens ønsker og muligheder.

# Få dit budskab igennem!

Der er behov for præcise budskaber, der trænger igennem, før effekten indfinder sig. Især i forretningslivet er det vigtigt, at de rigtige ord bliver formidlet til de rigtige mennesker på den rigtige måde. TofKo tilbyder professionelt modspil - vi ser på virksomheden fra en ny synsvinkel og rådgiver om, hvordan din virksomhed får afsat sine produkter.

## Opnår du ingen salgseffekt?

Sprog og kommunikation er ofte et overset succeskriterium, når virksomheden skal fokusere på salg. Førstehåndsendtrykket er vigtigt, og ofte sættes der lighedstegn mellem kvaliteten af kommunikationen og virksomhedens produkt. Det er derfor vigtigt, at kommunikationen ikke bare er i orden, men HELT i orden. Vi tilbyder hjælp til udarbejdelse og tekstformulering af bl.a.:

- Salgs- og marketingsmateriale
- Websites
- Præsentationsmateriale
- Rapporter
- Almindelig korrespondance
- Pressemeddelelser

I tæt samarbejde med dig udarbejder vi kommunikationsmateriale til din virksomhed, så det passer til det ønskede image!



# Kreativitet og sund fornuft kombineres i løsninger af høj kvalitet - og til fornuftige priser!

Med baggrund i uddannelse og erfaring omsætter vi teori til praksis, og rådgivningens kvalitet dokumenteres af resultaterne.

TofKo er en konsulentvirksomhed med eget handels- og ingeniørhus. Siden etableringen i 1987 har vi løst opgaver indenfor salg, markedsføring, kommunikation, strategi, organisationsudvikling og rekruttering.

Vi har hjulpet mange små og mellemstore virksomheder til vækst - nationalt såvel som internationalt.



## **TofKo Business Development A/S**

Afsætnings- og Virksomhedskonsulenter

Nørremarksvej 27 • DK-9270 Klarup • Danmark • Tel.: +45 98 31 77 11 • Fax: +45 98 31 77 55 • [www.tofko.dk](http://www.tofko.dk) • E-mail: [info@tofko.dk](mailto:info@tofko.dk)